

いい会社をつくるプロ 社員満足度 99%を目指す

「成長企業」のつくり方 21

Vol. 1 2040 年に
御社は存在してますか？

Vol. 4 御社は成長業界？
衰退業界？

Vol. 7 経営資源について考えよう

Vol. 10 自動化・AI。
人がやる仕事って？

Vol. 13 社内の優秀人材は
何を考えている？

Vol. 16 会社が大好きな社員を
増やすには

Vol. 19 ひとつばしペンタゴンモデル
で組織活性化度MAX！

Vol. 2 持続可能な企業に
不可欠なこと

Vol. 5 不況時こそ
生き残れるチャンス！

Vol. 8 経営戦略の最上位は
人事戦略

Vol. 11 人事の 3 要素を知る

Vol. 14 給与って
上げなくてはいけないのか

Vol. 17 社員満足度99%を実現する

Vol. 20 経験者が伝える
「後継者問題」傾向と対策

Vol. 3 経営者の
いまの立ち位置とは

Vol. 6 企業には成長段階がある

Vol. 9 これから手をつけるべき
人事課題は

Vol. 12 成長企業 勝利の方程式

Vol. 15 人事評価制度の落とし穴

Vol. 18 社員を見える化する

Vol. 21 成長企業＝継続企業
＝社員満足度 99%
を実現する次の一步

講師：一橋克也

ひとつばし社会保険労務士事務所 所長
ブリッジコンサルティング株式会社 代表取締役

経営者・事業承継・倒産・全員解雇 すべてを体験した国内唯一の社労士

私は電機機器製造企業の跡取り息子です。大手メーカーでエンジニアを数年やり、家業に入社したんです。30歳で4代目社長になりました。「下手な大将、敵よりこわい」とはよく言ったものです。2008年のリーマンショックで売上はマイナス60%。一気に倒産危機になりました。不眠不休で走り回りました。結果は、2009年5月に倒産です。40名の社員全員を食堂に集めて、その場で即時解雇通告をしました。その後、「偽装倒産の疑い」がかけられ、なんと破産管財人から訴えられ被告にもなりました。この時は正直、自殺を考えました。こんな体験を持っている社労士は日本国内で僕だけです。だからこそ、伝えたいことがあるんです。一度、聴きに来ませんか。



「会社を強くする
パーソナリティ
マネジメント」
著：一橋克也
(セルバ出版)

お問い合わせは **こちら**

企業名・お名前・連絡先をお知らせください。FAX、メールをいただいた場合 48時間以内にご連絡いたします。

☎ **089-932-7760** 月～金 9:30～18:00 FAX **089-932-7760** ✉ info@sr-hitotubashi.com

ひとつばし社会保険労務士事務所
ブリッジコンサルティング株式会社

〒790-0911
愛媛県松山市桑原 7-5-13
TEL/FAX 089-932-7760
<http://sr-hitotsubashi.com>

